








COPEL







Pura Energia

Paraná Day

5 de fevereiro de 2019



-  A Copel e seus Negócios
-  Diretrizes Estratégicas
-  Performance Financeira & Principais Indicadores
-  Cenário Favorável para 2019
-  Q&A

-  Maior empresa do Estado do Paraná e uma das maiores do Brasil, com valor de mercado de aproximadamente R\$10 bi
-  O Estado do Paraná é o acionista majoritário, com 58,6% das ONs e 31% do total de ações, o BNDESPar com 26,4% das ONs e 24% do total de ações e demais ações na B3, NYSE e Latibex e outros
-  Primeira empresa do setor elétrico brasileiro a ser listada na NYSE (22 anos). Também tem ações negociadas na B3 (25 anos) e no Latibex (17 anos)
-  É uma das maiores empresas do setor elétrico do país (#4 em faturamento em 2017) com grande diversificação geográfica, presentes em 10 estados brasileiros
-  Companhia integrada em Geração, Transmissão, Distribuição, Comercialização e Telecomunicações
-  Matriz energética* diversificada sendo 82% UHE, 11% EOL, 6% UTE e 1% PCH

Geração



5.675 MW de capacidade instalada em operação + 717 MW em 2019 (+12.6%) = 6.392 MW

- 30 usinas próprias¹ e 11 participações
- 23 UHEs, 15 Eólicas, 2 UTEs

37% do Ebitda LTM⁴

Transmissão



4.647 km de linhas² e 45 Subestações³ em operação + 632 km de LT até 2021

- Concessão renovada até 2042 (Contrato 060/2001)
- Arrematou Lote J do Leilão Eletrobras nº 01/2018 (75% da SPE Uirapuru – 120 km de linhas)

14% do Ebitda LTM⁴

Distribuição



Mais de 4,6 milhões de unidades consumidoras

- 4ª maior Distribuidora em unidades consumidoras
- 4ª maior em consumo de energia elétrica (MWh)

25% do Ebitda LTM⁴

Telecom



33.495 km de fibras ópticas em 401 municípios

- 85 cidades com Banda Extra Larga
- 178 mil consumidores

5% do Ebitda LTM⁴

Melhoria de Eficiência Operacional e Redução de Custos

Disciplina Financeira de Alocação de Capital
Revisão de Processos, Estruturas, Sinergias, etc
Redução da Alavancagem

Foco no DNA (Geração, Transmissão, Distribuição e Comercialização)

Desinvestimentos (non-core)

Investimentos preferencialmente no Paraná

Não exclusivamente

Finalização de um Ciclo de Investimentos

UHE Baixo Iguaçu (mar/19)
Complexo Eólico de Cutia (abr/19)
UHE Colíder (mai/19)



Melhoria Contínua de Governança Corporativa

Certificação de Destaque no Programa de Governança de Estatais da B3 (Dez 18), sendo a primeira estatal estadual a ser certificada, obtendo a maior pontuação entre todas até o momento



Gestão de Competência e Meritocracia

Pelo 2º ano consecutivo eleita entre as 150 melhores empresas para se trabalhar (revista Você SA)...foco na pessoa certa na posição certa e reconhecimento

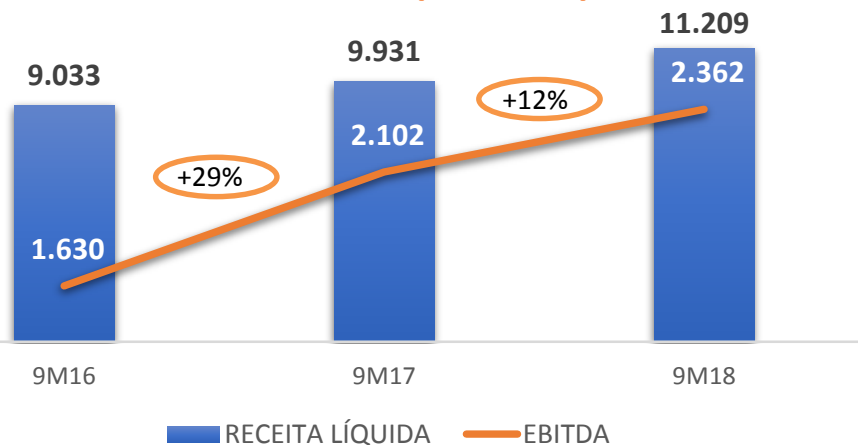


Inovação & Novos Negócios

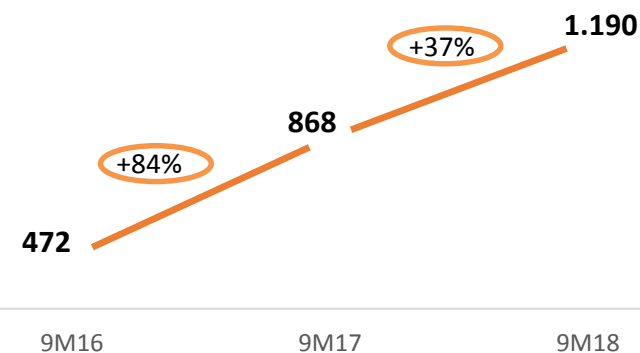
Geração Distribuída, Smart Grid, Iluminação Pública, Serviços, Biomassa

R\$ milhões

Receita Líquida & EBITDA Recorrentes (9 meses)



Geração de Caixa Operacional após Investimentos (9 meses)



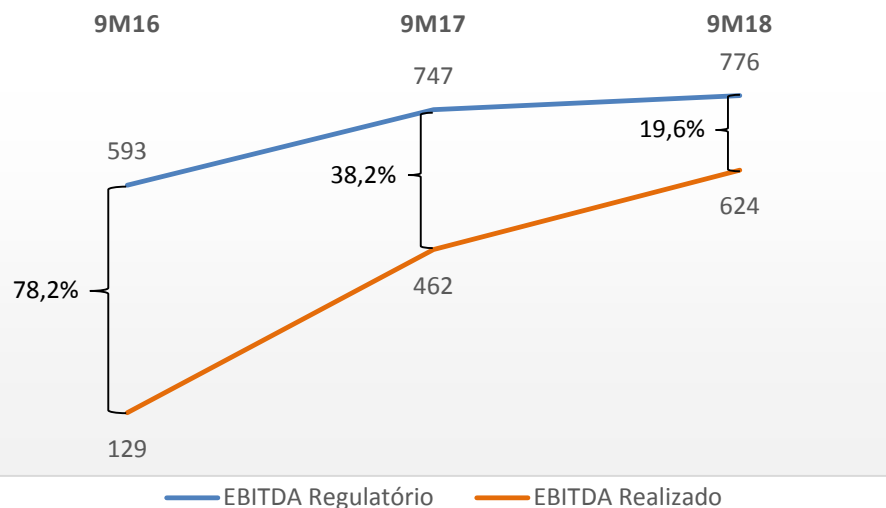
- ✓ Priorização do plano de investimentos (OAI) com foco na conclusão dos projetos em andamento
- ✓ Programa de redução de custos, incluindo PDI e revisão de contratos
- ✓ Venda de ativos, incluindo participações (ex: Sanepar), estoques obsoletos, etc.
- ✓ Renegociação da dívida de curto prazo e cobrança de créditos em atraso
- ✓ Revisão de vários processos melhorando sinergias internas entre as subsidiárias

Melhoria na performance de todos os negócios, com destaque para Copel DIS...

EBITDA RECORRENTE POR SUBSIDIÁRIA (9 meses)

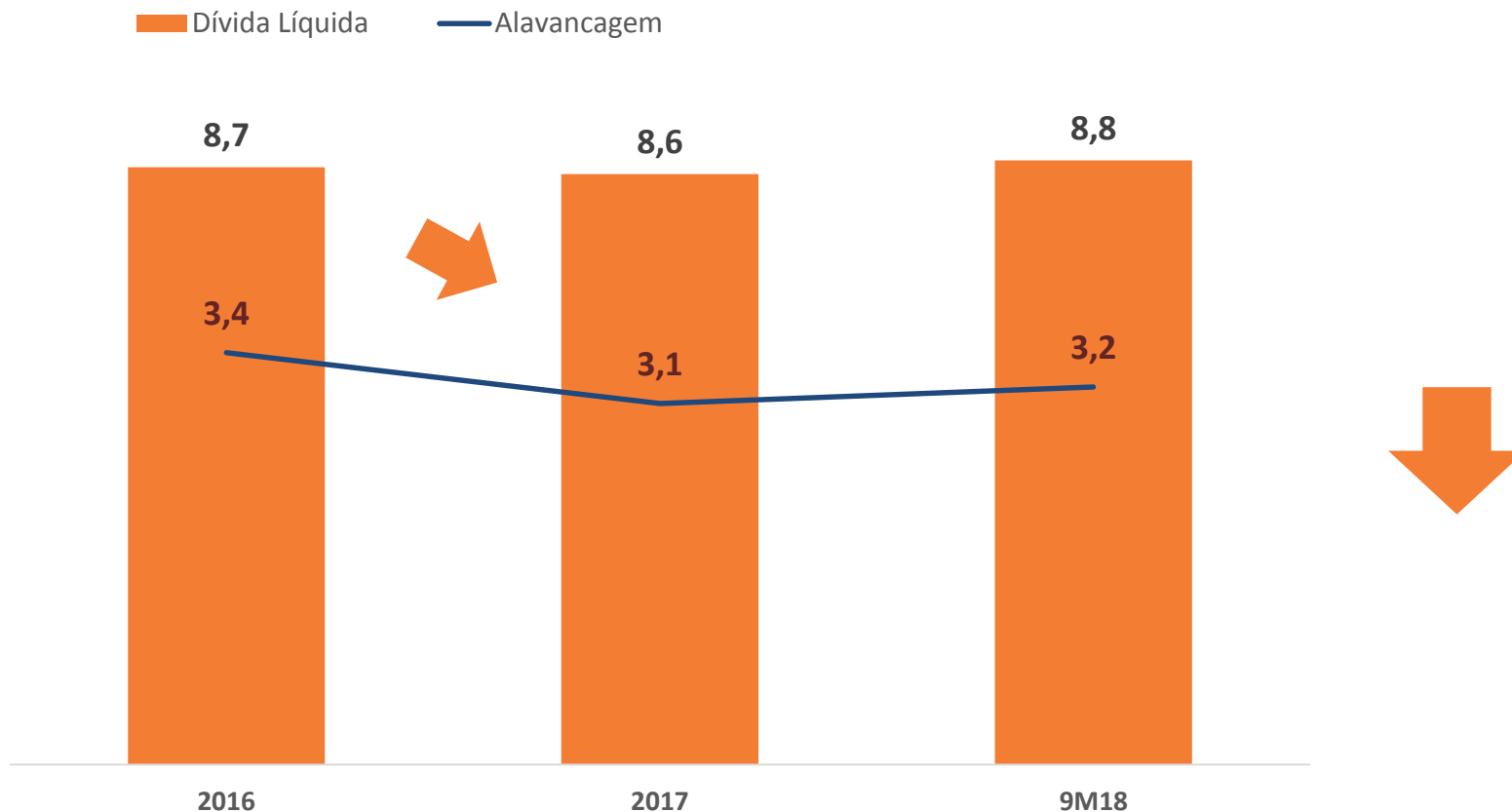
Subsidiária	3T18	3T17	Var.%	9M18	9M17	Var.%
Copel GeT	331	242	37,1	1.276	1.256	1,6
Copel Dis	263	141	86,4	702	479	46,6
Copel Telecom	44	42	3,6	125	114	9,7
Outras/Eliminações	111	66	66,8	259	253	2,1
Consolidado	749	492	52,4	2.362	2.102	12,3
Margem EBITDA	17,4%	13,5%	28,9	21,0%	20,8%	-

COPEL DIS (EBITDA Realizado x Regulatório)









- ✓ Programa de melhoria de eficiência na DIS (Travessia), incluindo redução de pessoal, inadimplência, revisão de processos, investimentos em tecnologia, etc
- ✓ Resultado na GET em 2018 afetado pelo impacto hidrológico desfavorável (GSF/PLD ~R\$300 milhões)

ÍNDICE DE ALAVANCAGEM (DÍVIDA LÍQUIDA / EBITDA)



- ✓ Geração de receita adicional em 2019 estimado em R\$400-450 milhões (conclusão de obras)
- ✓ Redução do plano de investimento (~R\$700m de 2018 para 2019)
- ✓ Redução da dívida líquida em função de maior geração de caixa prevista para 2019

-  **Evolução das discussões sobre questões regulatórias (GSF, mercado livre, etc)**
-  **Baixa probabilidade do risco hidrológico ser maior vs. 2018 (sem impactos relevantes de GSF/PLD)**
-  **Geração de caixa adicional operacional e redução da alavancagem**
-  **Oportunidades de desinvestimentos (non-core)**
-  **Renovação da concessão UHE GBM – Foz de Areia em 2023**
-  **Investimentos em Inovação & Novos Negócios**
 - Geração Distribuída, Smart Grid, Iluminação Pública, Serviços, Biomassa, etc



Q & A



Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa apresentação, relativas às perspectivas de negócios da Copel, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis. Considerações futuras não são garantias de desempenho, elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer. As condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais podem afetar o desempenho futuro da Copel e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.



Relações com Investidores

ri@copel.com

+55 41 3331-4011
www.copel.com/ri



Índice de Sustentabilidade Empresarial

